

7 Initiative



Je prends l'initiative
sans en parler avant

7

7 Initiative



Je prends l'initiative
sans en parler avant

7

7 Initiative



Je prends l'initiative
sans en parler avant

7

7 Initiative



Je prends l'initiative
sans en parler avant

7

7 Initiative



Je prends l'initiative
sans en parler avant

7

7 Initiative



Je prends l'initiative
sans en parler avant

7

7 Initiative



Je prends l'initiative
sans en parler avant

7

7 Initiative



Je prends l'initiative
sans en parler avant

7

6 Annoncer



J'annonce que je fais
l'action juste avant

6

6 Annoncer



J'annonce que je fais
l'action juste avant

6

6 Annoncer



J'annonce que je fais
l'action juste avant

6

6 Annoncer



J'annonce que je fais
l'action juste avant

6

6 Annoncer



J'annonce que je fais
l'action juste avant

6

6 Annoncer



J'annonce que je fais
l'action juste avant

6

6 Annoncer



J'annonce que je fais
l'action juste avant

6

6 Annoncer



J'annonce que je fais
l'action juste avant

6

5 Consulter



Je consulte l'équipe
avant de faire l'action

5

5 Consulter



Je consulte l'équipe
avant de faire l'action

5

5 Consulter



Je consulte l'équipe
avant de faire l'action

5

5 Consulter



Je consulte l'équipe
avant de faire l'action

5

5 Consulter



Je consulte l'équipe
avant de faire l'action

5

5 Consulter



Je consulte l'équipe
avant de faire l'action

5

5 Consulter



Je consulte l'équipe
avant de faire l'action

5

5 Consulter



Je consulte l'équipe
avant de faire l'action

5

4 Accord



Je me mets d'accord
avec l'équipe avant

4

4 Accord



Je me mets d'accord
avec l'équipe avant

4

4 Accord



Je me mets d'accord
avec l'équipe avant

4

4 Accord



Je me mets d'accord
avec l'équipe avant

4

4 Accord



Je me mets d'accord
avec l'équipe avant

4

4 Accord



Je me mets d'accord
avec l'équipe avant

4

4 Accord



Je me mets d'accord
avec l'équipe avant

4

4 Accord



Je me mets d'accord
avec l'équipe avant

4

3 Conseil



Je demande conseil sur
l'action appropriée

3

3 Conseil



Je demande conseil sur
l'action appropriée

3

3 Conseil



Je demande conseil sur
l'action appropriée

3

3 Conseil



Je demande conseil sur
l'action appropriée

3

3 Conseil



Je demande conseil sur
l'action appropriée

3

3 Conseil



Je demande conseil sur
l'action appropriée

3

3 Conseil



Je demande conseil sur
l'action appropriée

3

3 Conseil



Je demande conseil sur
l'action appropriée

3

2 Demander



Je demande à quelqu'un
ce que je dois faire

2

2 Demander



Je demande à quelqu'un
ce que je dois faire

2

2 Demander



Je demande à quelqu'un
ce que je dois faire

2

2 Demander



Je demande à quelqu'un
ce que je dois faire

2

2 Demander



Je demande à quelqu'un
ce que je dois faire

2

2 Demander



Je demande à quelqu'un
ce que je dois faire

2

2 Demander



Je demande à quelqu'un
ce que je dois faire

2

2 Demander



Je demande à quelqu'un
ce que je dois faire

2

1 Renoncer



Je donne l'action à
quelqu'un d'autre

1

1 Renoncer



Je donne l'action à
quelqu'un d'autre

1

1 Renoncer



Je donne l'action à
quelqu'un d'autre

1

1 Renoncer



Je donne l'action à
quelqu'un d'autre

1

1 Renoncer



Je donne l'action à
quelqu'un d'autre

1

1 Renoncer



Je donne l'action à
quelqu'un d'autre

1

1 Renoncer



Je donne l'action à
quelqu'un d'autre

1

1 Renoncer



Je donne l'action à
quelqu'un d'autre

1

Initiative poker

Réadaptation du jeu
Delegation Poker de Jurgen Appelo.



20 à 30
minutes



3 personnes
et +



7 cartes
par personne

Comprendre la variation inter-individus quant aux prises d'initiative pour travailler dessus.

Règles

- 1 Une personne choisit une situation tirée de sa propre expérience ou de la liste proposée.
- 2 Chaque joueur choisit la carte qui correspond au niveau d'initiative qui reflète sa manière de gérer le cas proposé.
- 3 Quand tous les joueurs ont pris leur décision, ils montrent la carte qu'ils ont choisie.
- 4 Les personnes échangent ensuite sur le choix qu'ils ont fait. Commencer par faire exprimer les extrêmes sur leur choix.
- 5 Le jeu se termine quand les participants estiment qu'ils ont passé en revue suffisamment de situation différentes. Généralement 10 suffisent.

Quelques exemples

Je veux acheter un écran à 150€.

Je veux appeler un décideur d'un grand groupe dont je viens de récupérer le contact.

Je veux mettre au point un roulement pour faire les tâches ménagères dans la boîte.

Je veux acheter un ordinateur à 800€ pour un nouvel arrivant.

Je veux contacter un client à propos de son paiement en retard.

Je veux prévoir un déplacement professionnel à Paris (train + hôtel) pour une avant-vente avec un client prometteur.

Je veux acheter un sapin de Noël pour l'entreprise avec l'argent de l'entreprise.

Je veux twitter une info avec le compte Twitter de l'entreprise.